

Wir sind Futuristen

Standard Life  Aberdeen

Shareholder News April 2021

Wir sind Futuristen

* [futu'ɪst]
Erkundet systematisch Zukunftschancen und deren möglichen Ausgangspunkte in der Gegenwart

Wir ermöglichen es unseren Kunden, bessere Anleger zu sein

Mitteilung des Chairman



„2020 war ein Jahr wie kein anderes. Die COVID-19-Pandemie macht sich in allen Gesellschaftsbereichen bemerkbar und wirkt in einem Maß auf unsere Leben ein, das wir seit Generationen nicht erlebt haben; dabei verändert sie unsere Art zu leben und zu arbeiten. Mit Resilienz und Anpassungsfähigkeit konnten wir weiterhin Erwartungen unserer Kunden erfüllen – und es macht mich stolz, wie sich die Unternehmensführung mit Unterstützung aller Kollegen den Herausforderungen gestellt hat.“

Es war auch ein Jahr weiterer Umstellungen unserer Geschäftsaktivitäten. Anknüpfend an die Transformationsfortschritte im Zuge unseres Zusammenschlusses und des Verkaufs unseres britischen und europäischen Versicherungsgeschäfts haben wir Stephen Bird als unseren neuen Chief Executive Officer begrüßt und ihn beauftragt, unser Unternehmen für Wachstum zu positionieren. Trotz der schwierigen äußeren Bedingungen hat dies im Unternehmen eine frische Begeisterung ausgelöst.

Ich bleibe ausgesprochen optimistisch, was den zukünftigen geschäftlichen Erfolg angeht. Mit der geregelten Nachfolge an der Spitze der Gesellschaft, einem frischen strategischen Fokus und Investitionen in mehr Wachstum, Innovation und Talente, haben wir alles, was wir brauchen, um den vor uns liegenden Herausforderungen und Chancen gerecht zu werden – und die Ergebnisse vorzulegen, die unsere Stakeholder heute und in Zukunft von uns erwarten.“

Sir Douglas Flint, Chairman

Highlights 2020

Anlageperformance (AUM 3 Jahre über Benchmark)	Bereinigter Jahresüberschuss vor Steuern	IFRS-Gewinn vor Steuern	Gesamtjahresdividende je Aktie	Netto-Mittelflüsse (ohne Abzug LBG-Tranchen)
66 %	487 Mio. £	838 Mio. £	14,60 Pence	3,1 Mrd. £ Mittelabflüsse
2019: 60 %	2019: 584 Mio. £	2019: 243 Mio. £	2019: 21,60 Pence	2019: 17,4 Mrd. £ Mittelabflüsse

Unser kundenfokussiertes Geschäft

Wir sind entlang von drei Vektoren tätig, die zeigen, wie unsere Kunden mit uns interagieren. Durch diese Vektoren und unter Nutzung von Zeit, Technologie und Talenten verfügt Standard Life Aberdeen über das komplette Ökosystem an Fähigkeiten, die es unseren Kunden ermöglichen, bessere Anleger zu sein.

Unsere Services erstrecken sich auf drei Wachstumsvektoren

Kapitalanlagen

- Unsere internationale Kompetenz in der Vermögensverwaltung wird durch Neugier und Kooperation gestärkt. Sie beruht auf Technologie. Damit führen die Anlageentscheidungen, die wir heute treffen, zu Ergebnissen, die unsere Kunden morgen erwarten.
- Unsere Kunden wollen Lösungen für komplexe Anforderungen über vielfältige Laufzeiten, darunter für Altersvorsorge, Gesundheit und Ausbildung.
- Im Kern unseres Geschäfts ist es unser Ziel, unsere weltweite Präsenz und unser akribisches Research dafür zu nutzen, zuverlässig überragende Ergebnisse für unsere Kunden zu erzielen.

457 Mrd. £ AUM¹

1.146 Mio. £
Umsatz aus gebührenbasiertem Geschäft

Beratung

- Unser marktführendes britisches Finanzberatungsgeschäft bietet über die Plattformen Wrap und Elevate Services für Vermögensverwalter und Finanzberater.
- Unsere Plattformen versetzen unsere Geschäftspartner in die Lage, ihre Kernservices zu erbringen, auf qualitativ hochwertige Finanzplanungstechnologie zuzugreifen, die Services zu vereinfachen und ihr Geschäft auszubauen.
- Unser Ziel besteht darin, ein erstklassiges Erlebnis und höchste Effizienz unserer Services für Vermögensverwalter und Finanzberater bereitzustellen.

67 Mrd. £ AUMA¹

137 Mio. £
Umsatz aus gebührenbasiertem Geschäft

Privatanleger


- In unserem Privatanlegergeschäft sind unser Finanzplanungsgeschäft 1825, unsere direkten Services für Kunden und die individuelle Vermögensverwaltung von Aberdeen Standard Capital miteinander kombiniert. Das Servicespektrum umfasst die steuerlich begünstigten britischen Sparpläne ISA sowie Anlagekonten.
- Wir erbringen Anlageberatung und -ergebnisse für eine wachsende Gruppe aus Wohltätigkeitsorganisationen, Beratern und Privatpersonen auf der Suche nach Hilfestellung bei der Vorsorge für wichtige Ereignisse.
- Unser Ziel ist es, gute Beratung und hochwertige und leicht zugängliche Services direkt für Verbraucher anzubieten, damit diese ihre finanzielle Zukunft planen und erreichen können.

13 Mrd. £ AUMA¹

80 Mio. £
Umsatz aus gebührenbasiertem Geschäft

¹ Die AUMA zum 31. Dezember 2020 beliefen sich auf 534,6 Mrd. £, einschließlich Parmenion mit 8,1 Mrd. £ und abzüglich Eliminierungen von 10,7 Mrd. £.

„Unsere Strategie sieht Wachstum vor, das am Kunden ausgerichtet ist. Wachstum, das sich am Kunden orientiert, hat immer die höchste Qualität. Es fußt in einem Verständnis des Kundennutzens und speist sich aus Bedürfnissen, Wünschen und Ansprüchen – sodass das Kundenerlebnis als intuitiver und erfreulicher wahrgenommen wird.“

Wir sind Futuristen. Das bedeutet, dass wir die sich beständig summierende Macht der Zeit nutzen und Technologie einsetzen, um in Verbindung zu unseren Kunden zu treten und intelligent zu investieren, dabei kanalisieren wir die unablässige Neugier unseres Teams so, dass wir jeden Tag dazulernen und uns verbessern. 

Stephen Bird, Chief Executive Officer



Unsere strategischen Prioritäten

Kundenorientiertes Wachstum erzielen

Unsere Strategie ist so aufgebaut, dass Gewinne aus signifikanten Marktchancen genutzt werden und zugleich ein Schutz vor Verlustrisiken besteht. Durch fokussierten Einsatz unserer weltweiten Ressourcen für die nachstehenden Prioritäten baut Standard Life Aberdeen ein auf lange Sicht nachhaltiges Geschäft auf und erfüllt die heutigen Erwartungen unserer Kunden.

Britischer Beratungs- und Privatkundenmarkt

Die Bevölkerung altert und biotechnologische Fortschritte verbessern Gesundheit und Lebensdauer stetig. Verantwortlich für die Ausgestaltung der längeren Zeit im Ruhestand ist zunehmend jeder Einzelne. Darüber hinaus hat die Pandemie die Notwendigkeit verstärkt, als Puffer für unerwartete Ereignisse robuste private Finanzen aufzubauen. Kurz gesagt, müssen Privatpersonen mehr sparen und früher damit beginnen.

Unsere Vektoren britische Beratungsplattformen und Privatanleger sind darauf ausgerichtet, Finanzberater und Einzelanleger bei Kapitalanlagen zu unterstützen. Wir wollen ihr Erlebnis noch unkomplizierter machen, indem wir ihnen ein ganzes Produkt- und Lösungsspektrum entlang der von ihnen gewünschten Ergebnisse anbieten.

Wachstum in Asien

Das wirtschaftliche Gravitätszentrum bewegt sich weiter Richtung Osten, und in Fortsetzung unserer bisherigen Geschäftstätigkeit liegt hier ein wesentlicher strategischer Fokus. Die Nachfrage nach weltweiten Kapazitäten in Asien wird rasant weiter wachsen, da die immer breiter werdende Mittelschicht in den kommenden Jahren mehr sparen und anlegen wird und weil die Institute, denen sie ihre Gelder anvertrauen, ihre Anlagehorizonte über die eigenen Märkte hinaus erweitern werden. Entsprechend wird dieses beschleunigte Wirtschaftswachstum weiterhin beträchtliche Investitionen aus dem Rest der Welt anziehen. Wir gestalten unsere Geschäftstätigkeit in Asien für schnelleres Wachstum neu und bringen globale Kompetenz und lokale Expertise ein.

Technologie

Wir werden unsere Integration abschließen und damit in den Genuss der vollen operativen und Kostenvorteile einer vereinfachten Technologieinfrastruktur kommen. Wir setzen auf kontinuierliche Verbesserungen, weil wir wissen, dass agile Technologieentwicklung, erweiterte Datenanalytik, maschinelles Lernen und Cloud Computing zu den wesentlichen Kompetenzen eines effizienten kundenorientierten Investors gehören. Wir werden unsere Fähigkeiten ausbauen, um unsere Lösungen besser auf Kundenbedürfnisse zuzuschneiden und unsere Investmentteams dabei zu unterstützen, die Performance kontinuierlich zu verbessern und zu einem nachhaltigen, effizienten Wachstumsmuster zu gelangen.

Lösungen

Unsere institutionellen und Geschäftskunden sehen sich mit zunehmend breit gefächerten komplexen Herausforderungen konfrontiert und sind darauf fokussiert, spezifische Ergebnisse zu erreichen, die ihren jeweiligen Gegebenheiten und Zielen gerecht werden. Diese Herausforderungen beginnen beim Verstehen der Technologien sowie der Disruption des Geschäftsmodells und reichen über die Wirkung langfristig niedriger Zinssätze bis hin zur Steuerung des Übergangs zu einer „Netto-Null“-Zukunft. Wir werden auf unseren bestehenden Kompetenzen aufbauen, um eine umfassende Bedarfsanalyse und einen integrierten Risikomanagementansatz für das gesamte Portfolio, unabhängig von der Anlageform, beizusteuern, der auf Konzipierung und Bereitstellung solcher maßgeschneiderter Lösungen fokussiert ist.

Kundenökosysteme

Datenanalysen und vernetzte Systeme ermöglichen es uns, die richtige Lösung für den richtigen Kunden zur richtigen Zeit bereitzustellen. In durchdacht gestalteten Ökosystemen ist es nicht mehr nötig, alle Bereiche der Wertschöpfungskette selbst zu verantworten. Unser Technologie-Ökosystem besteht aus starken, verlässlichen Partnern, fungiert als nahtlose Erweiterung unserer eigenen Kompetenzen und verschafft uns einen wesentlichen Wettbewerbsvorteil. Es ermöglicht uns einen effizienten Zugang zu neuen und wachsenden Kundensegmenten und stattet uns mit effizienten Bereitstellungsmechanismen für unsere Kunden aus. Wir werden dieses Ökosystem nutzen, um gemeinschaftlich auf Research, Datenquellen und Analysen, Technologieentwicklung und Infrastruktur zuzugreifen.

Verantwortungsvolles Investieren

Da sich die Welt rasant verändert und auf dem Pfad zu Netto-Null-Emissionen ist, wird eine Ausrichtung auf Nachhaltigkeit unserer Überzeugung nach die langfristigen Renditen unserer Kunden verbessern. Als Futuristen sind wir kompromisslos neugierig und auf der Suche nach Technologien, Unternehmen und Sektoren, die sich in der Wirtschaft, Umwelt und Gesellschaft von morgen durchsetzen werden. In einer sich stetig verändernden Welt treibt es positive Veränderungen voran, in nachhaltige Lösungen zu investieren und Verbindungen mit Unternehmen einzugehen, die an ihrer Transformation arbeiten. Wir werden unsere Produkte und Lösungen ausgerichtet an den Zielen Nachhaltigkeit und höhere langfristige Renditen entwickeln und unsere Kunden befähigen, besser informierte Anlageentscheidungen zu treffen, um sicher durch diese Ära rasanter Veränderungen zu navigieren.

Private Markets

Vor dem Hintergrund weltweit geringer erwarteter Renditen aus liquiden Anlageklassen, weniger Aktiengesellschaften und einer reduzierten Effizienz der klassischen Ansätze an Portfoliodiversifizierung spielen Chancen an Private Markets und aus Immobilieninvestments eine zunehmende wichtige Rolle dafür, unsere Kunden zu besseren Anlegern zu machen.

Wir konzentrieren uns auf Wachstumsthemen, zu denen wir über Private-Market- und Immobilieninvestments einen besseren Zugang erhalten. In diesem strategisch wichtigen Bereich stärken und nutzen wir unser Geschäft.

Was wir unseren Stakeholdern bieten

Unseren Kunden

- Breites Spektrum an Lösungen für gegenwärtige und zukünftige Bedürfnisse der Kunden
- Langfristige Anlageperformance
- Einbettung von ESG-Belangen in unsere Investitionsprozesse

Drei-Jahres-Anlageperformance **66 %**

Unseren Mitarbeitern

- Leistungsorientierte Kultur, in der wir die Meinungen unserer Mitarbeiter anhören und nach diesen handeln
- Technologie für die Entwicklung von Talenten und eine optimale Zusammenarbeit
- Frisches Rahmenkonzept für unsere Prioritäten in Bezug auf Diversität und Inklusion

Mitarbeiterbindungsgesamtwert von **72 %**

Der Gesellschaft und den Gemeinschaften

- Faire und inklusive Arbeitsplätze, Beseitigung eventueller Hürden, die verhindern, dass Potenziale realisiert werden
- Antworten auf die Krise aus Klimawandel in Wechselwirkung mit dem Verlust an Biodiversität
- ESG-Fokus in unseren sämtlichen Abläufen und Kapitalanlagen

Top 2 % im DJSI World Index für unseren Sektor

Unseren Aktionären

- Nachhaltigen Shareholder Value
- Finanzielle Resilienz angesichts unsicherer und herausfordernder Marktbedingungen
- Fortgesetzte Investitionen in unser Geschäft, um unsere Ertragsquellen weiter zu diversifizieren

Kapitalüberschuss der Gruppe **2,3 Mrd. £**

➕ Weitere Einzelheiten können Sie in unserem Geschäfts- und Jahresabschlussbericht nachlesen, der auf www.standardlifeaberdeen.com/annualreport (in englischer Sprache) abrufbar ist.

Unsere Umsetzungsprioritäten 2021



Operativer Hebel

Investieren in unsere Wachstumsprioritäten, bei gleichzeitiger Reduzierung unseres Engagements in Nebengeschäftsbereichen.



Abschließen der Transformation

Abschluss der Transformation 2021, um weitere Kosteneinsparungen realisieren zu können und Ressourcen für unsere Wachstumsagenda freizusetzen.



Markenklarheit

Schaffen einer einzigen Marke mit klaren Werten, Optimierung von Marketinginvestitionen.



Stewardship

Beibehalten unserer starken Kapitalposition, um Resilienz in unsicheren Zeiten zu ermöglichen und zugleich selektiv in beschleunigtes Wachstum zu investieren.



Vereinfachung geschäftlicher Abläufe

Vereinfachen und weiteres Lokalisieren der Entscheidungsfindung, Tilgen unnötiger Ebenen und Kosten, Befähigung unserer Mitarbeiter und Schaffen von Effizienzen.

Im Februar gaben wir eine Vereinfachung und Erweiterung unserer strategischen Partnerschaft mit der Phoenix Group bekannt. Dies umfasst den Verkauf der seit 2018 durch Phoenix in Lizenz geführten Marke Standard Life an Phoenix im Verlauf des Jahres 2021. Dieser Verkauf ermöglicht es uns, in eine einheitliche Marke für unsere Geschäftstätigkeiten zu investieren. Mehr dazu können Sie auf www.standardlifeaberdeen.com/phoenix-partnership nachlesen.

Die Aktionäre von Standard Life Aberdeen brauchen nichts zu unternehmen. Später im Jahr werden wir Sie über unser Rebranding-Vorhaben und alle Schritte informieren, die nötig sind, um Ihre Unterlagen mit einer neuen Unternehmensbezeichnung zu aktualisieren.

Hauptversammlung 2021

Unsere Hauptversammlung – Dienstag, 18. Mai

Leider sieht es derzeit nicht danach aus, als würden die Beschränkungen infolge COVID-19 so weit gelockert werden, dass Aktionäre an der diesjährigen Hauptversammlung persönlich teilnehmen können. Wir werden die Hauptversammlung daher live als Webcast übertragen. Fragen können vor oder während der Versammlung eingereicht werden, und die Vorstandsmitglieder werden möglichst viele Fragen beantworten.

Auf www.standardlifeaberdeen.com/agm finden Sie weitere Informationen zur Hauptversammlung, unseren Leitfaden zur Hauptversammlung und unseren Geschäfts- und Jahresabschlussbericht 2020 (in englischer Sprache).

Online-Abstimmung für unsere Hauptversammlung

Da Aktionäre sehr wahrscheinlich dieses Jahr nicht persönlich an der Hauptversammlung teilnehmen können, möchten wir all unseren Aktionären nahelegen, online auf

www.standardlifeaberdeenshares.com abzustimmen – dafür müssen Sie Ihre vier Wände nicht verlassen, und wir haben weniger Post in unseren Büros zu bearbeiten. Der Schutz unserer Kollegen und Aktionäre ist uns sehr wichtig, und wir wissen Ihre Unterstützung dabei sehr zu schätzen. Online abzustimmen, ist außerdem der einfachste Weg, um sicherzustellen, dass Ihre Stimme rechtzeitig gezählt wird.

Ihr Vorstand empfiehlt Ihnen, bei allen diesjährigen Beschlüssen mit „Ja“ zu stimmen. In Ihren Abstimmungsanweisungen können Sie außerdem den Chairman zu Ihrem Bevollmächtigten ernennen. Dadurch stellen Sie sicher, dass Ihre Stimme auch dann gezählt wird, wenn eine persönliche Teilnahme an der Hauptversammlung nicht erlaubt sein sollte. Unsere Veranstaltung wird auch als Webcast übertragen, sodass die Aktionäre zusehen und ihre Fragen an den Vorstand übermitteln werden können.

Detaillierte Anweisungen zur Abstimmung finden Sie im Leitfaden zur Hauptversammlung 2021, dessen Lektüre wir Ihnen empfehlen, und weitere Informationen über die Anmeldung zum Webcast finden Sie auf www.standardlifeaberdeen.com/agm.

Ihre Dividende

Ihr Vorstand verfolgt weiterhin das Ziel, eine mittelfristig nachhaltige Dividende auszuschütten. Unter dem Eindruck der aktuellen operativen Profitabilität, von Branchentrends sowie Unsicherheiten im Hinblick auf Konjunktur und Märkte hat der Vorstand die Dividende auf eine Höhe angepasst, von der aus sie wieder steigen kann, und empfiehlt daher eine Schlussdividende von 7,30 Pence je Aktie, sodass sich die Gesamtdividende 2020 auf 14,60 Pence beläuft. Vorbehaltlich ihrer Genehmigung auf der Hauptversammlung wird die Schlussdividende am 25. Mai an die Aktionäre ausgezahlt. Wenn Sie mehr über die jährliche Hauptversammlung, die Abstimmung oder Ihre Dividende wissen wollen, besuchen Sie uns auf www.standardlifeaberdeen.com/agm online.

Wichtige Termine für 2021

9. März

Geschäftsergebnisse

16. April

Stichtag für die
Schlussdividende 2020

5. Mai

Letztmöglicher Termin,
um für die Schlussdividende
2020 die Teilnahme
am Wiederanlageplan
zu wählen

14. Mai

Ende der Stimmabgabe
für Online- und gedruckte
Formulare für die
Hauptversammlung um
18 Uhr (britischer Zeit)

18. Mai

Hauptversammlung

25. Mai

Auszahlung der
Schlussdividende 2020

10. August

Halbjahresergebnisse

20. August

Stichtag für die
Zwischendividende 2021

8. September

Letztmöglicher Termin, um
für die Zwischendividende
2021 die Teilnahme am
Wiederanlageplan zu
wählen

28. September

Auszahlung der
Zwischendividende 2021

Die Vorstandsmitglieder – bestimmen Sie mit

Die Mitglieder Ihres Vorstands stehen auf der diesjährigen Hauptversammlung zur Wiederwahl, ausgenommen Stephen Bird, der erstmals zur Wahl steht. Bitte stimmen Sie online, auf www.standardlifeaberdeenshares.com ab.



Sir Douglas Flint



Jonathan Asquith



Stephen Bird



Stephanie Bruce



John Devine



Melanie Gee



Brian McBride



Martin Pike



Cathleen Raffaelli



Cecilia Reyes



Jutta af Rosenborg

Die ausführlichen Lebensläufe aller Mitglieder Ihres Vorstands stehen im Leitfaden zur Hauptversammlung. Den Leitfaden können Sie auf www.standardlifeaberdeen.com/agm einsehen.

Kontakt

Haben Sie eine Frage als Aktionär?

Wenden Sie sich an unser Aktionärsserviceteam

Großbritannien und Irland

Telefon:

0345 113 0045*
+353 (1) 431 9829*
+44 (0)20 3367 8224*

E-Mail:

questions@standardlifeaberdeenshares.com

Website:

www.standardlifeaberdeenshares.com

Anschrift

Standard Life Aberdeen Shareholder Services
C/o Link Group
10th Floor
Central Square
29 Wellington Street
Leeds LS1 4DL
Großbritannien

Deutschland und Österreich

Telefon:

+49 (0)69 9753 3030*

E-Mail:

fragen@standardlifeaberdeenshares.de

Website:

www.standardlifeaberdeenshares.com

Anschrift

Standard Life Aberdeen
Aktionärsservice
Postfach 2705
36243 Niederaula
Deutschland

Kanada

Telefon:

1-866-982-9939

E-Mail:

questions@standardlifeaberdeenshares.ca

Website:

www.standardlifeaberdeenshares.com

Anschrift

Standard Life Aberdeen Shareholder Services
P.O. Box 4636, Station A
Toronto M5W 7A4
Kanada

*Telefongespräche können zu unserem beiderseitigen Schutz sowie zu Schulungszwecken mitgehört und/oder aufgezeichnet werden und die Gesprächskosten variieren.

Sind Sie auch Kunde?

Wenn Sie Angaben aktualisieren müssen, denken Sie daran, dass Aktionärs- und Kundendaten getrennt voneinander geführt werden. Unsere Kontaktdaten finden Sie auf www.standardlifeaberdeen.com/contact-us oder auf Unterlagen, wir Ihnen per Post oder E-Mail zugesandt haben.

Diese Informationen betreffen die meisten Aktionäre der Standard Life Aberdeen plc, auch diejenigen, die eine Aktienurkunde besitzen oder deren Aktien im Standard Life Aberdeen Aktienkonto geführt werden. Zwar sind die meisten Informationen für alle Aktionäre relevant, allerdings sind nicht alle Einzelheiten für jeden von Belang.

Bitte beachten Sie, dass der Wert einer Aktie sowohl nach unten als auch nach oben schwanken kann. Unter Umständen erhalten Sie Ihren ursprünglichen Anlagebetrag nicht in voller Höhe zurück; auch kann der Fall eintreten, dass eine Aktienanlage keine Erträge abwirft. Der Stand sämtlicher Zahlen und Kursangaben ist der 31. Dezember 2020 (sofern nicht anders angegeben).

Standard Life Aberdeen plc ist eingetragen in Schottland (SC286832), mit Sitz in 1 George Street, Edinburgh, EH2LL.
www.standardlifeaberdeen.com © 2021 Standard Life Aberdeen, Druck der Abbildungen lizenziert.

UKSN21 0321 Gedruckt von **Adare SEC Limited**

